



LEITUNG KEY ACCOUNT MANAGEMENT (M/W/D)

SANA EINKAUF & LOGISTIK GMBH – EINE TOCHTERGESELLSCHAFT DER SANA KLINIKEN AG

Die Sana Einkauf & Logistik GmbH (SEL) ist einer der größten spezialisierten Dienstleister für Klinikeinkauf und Logistik in Deutschland und Europa. Sie bietet das gesamte Spektrum an vom Strategischen Einkauf bis hin zur kompletten Logistik und Vollversorgung der Einrichtungen über die Lagerhaltung bis zum Transport in den Stationsschrank. Zum Leistungsspektrum gehört die Bündelung des Beschaffungsvolumens aller Kooperationspartner, das Führen der Verhandlungen und sowie die Übernahme des gesamten Geschäftspartner Managements mit insgesamt 665 Unternehmen der Industrie für die Kooperationspartner.

HIER HALTEN SIE DIE FÄDEN IN DER HAND

- Als Leitung haben Sie die Verantwortung für das Key Account Management Deutschlands größter Einkaufskooperation im Gesundheitswesen
- Konkret umfasst Ihr Verantwortungsbereich die Koordination der Betreuung von über 1000 Einrichtungen der Gesundheitsversorgung, davon über 350 Akutkrankenhäuser aus allen Versorgungsstufen
- Sie pflegen persönlich die Geschäftsbeziehungen zu wichtigen Akteuren und steuern die Aktivitäten des Key Account Management Teams
- Gemeinsam mit dem Business Development entwickeln Sie passgenaue Betreuungskonzepte für unsere kooperierenden Einrichtungen und tragen damit zu langfristigen Partnerschaften bei
- Dafür ist Ihnen der Klinikmarkt bestens vertraut. Sie verfolgen das Marktgeschehen und kennen die Bedürfnisse unserer Kooperationskliniken
- Sie begeistern neue Kliniken für die Einkaufskooperation. Mit der Entwicklung einer Akquisestrategie und optimaler Betreuung tragen Sie zum nachhaltigen Wachstum bei

DAS ZEICHNET SIE AUS

- Abgeschlossene betriebswirtschaftliche Hochschulausbildung oder vergleichbare Qualifikation, idealerweise mit Schwerpunkt im Gesundheitswesen
- Mehrjährige Führungserfahrung im Bereich Vertrieb / Key Account Management, idealerweise im Gesundheitswesen, sowie Kenntnisse von Steuerungshebeln und Erfolgsfaktoren in der Gesundheitswirtschaft
- Gewandtes und sicheres Auftreten im Umgang mit Kooperationspartnern sowie Durchsetzungsvermögen im täglichen Geschäft sind erforderlich
- Hohe Erfolgs- und Ergebnisorientierung, ausgeprägte Kooperations- und Interaktionsfähigkeit, Kreativität in der Entwicklung von Lösungen
- Erfahrung in der Personalführung und Geschäftsentwicklung

GEBOTEN WIRD

eine Aufgabe mit großem Gestaltungsspielraum sowie mit hohem Maß an Eigenständigkeit und Flexibilität. Die Sana Einkauf & Logistik GmbH fördert die Vereinbarkeit von Beruf und Familie sowie Privatleben (z.B. Telearbeit) und unterstützt durch ein Angebot betrieblicher Gesundheitsfürsorge. Zusätzlich kann von zahlreichen Benefits und Vergünstigungen profitiert werden.

IHRE ANSPRECHPARTNERIN

Frau Alessia Bellotto steht Ihnen gerne für Ihre Fragen und weitere Auskünfte unter alessia.bellotto@koehnungkollegen.de oder 089 417766 281 zur Verfügung.